

瑞尔集团 5 年赋能全国 12 万家牙科诊所中的 3 万家， 并为之总带客 1 亿牙美消费会员、总降低 30%运营费 用合作概要

赋能、带客、降本三大核心价值

首先通过战略赋能、品牌赋能、营销赋能以及中华职工学习网实训交流基地赋能等**四大赋能**，将加盟诊所迅速提升至同行业超领先水平，以便迅速建立医患信任，**把客户从去大型口腔医院和大型连锁口腔诊所的路上截留下来。**

其次在四个赋能提升基础上，**将海底捞、百果园等**通过师徒制培养店长得以快速扩张进入行业最前列的**成功经验**通过瑞酷 r. cool 牙美会员师徒制裂变系统**放大十倍、百倍、千倍**，从而高效为各加盟诊所**总带客 1 亿牙美消费会员**，店均带客 3000 人，人均首次消费 1000 元，店均带客首轮消费额 300 万元，店均增加推荐授业收入 40 万元。

按照二八定律、**赢家通吃**，越早加盟，所占份额越大，现在加盟，您的业务将在现有基础上立马增加 3 倍、5 倍、10 倍，难道不香吗？

最后通过规模效应，量大低价等措施，为各连锁店**降低现有经营及采购成本 30%以上。**

总之通过四家选一，将最大程度把有用资源“宝剑赠英雄”。通过资源集中，让加盟店更好地发挥规模优势，对周边形成虹吸效应。

以上全部服务仅需支付首年连锁加盟费 1 万元，**欢迎**全国各非大型连锁牙科诊所率先**加入瑞尔行列**，再次在牙齿与口腔领域全面**重演**当年海底捞与百果园等凭店长师徒制**一战封神的历史。**